



Union Internationale des Avocats
International Association of Lawyers
Unión Internacional de Abogados

Comitato nazionale italiano

SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE
SPECIALISTICA
COMITATO ITALIANO UIA

SECONDO CORSO BIENNALE DI ALTA FORMAZIONE SPECIALISTICA

SETTORE DEL DIRITTO INTERNAZIONALE
(art. 3 c. 1 lett. f) DM 144/2015 integrato dal DM 163/2020)

CORSO DI DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

INTERNATIONAL BUSINESS LAW - COMMERCIAL CONTRACTS,
FOREIGN INVESTMENTS & DISPUTE RESOLUTION METHODS

CORSO BIENNALE MAGGIO 2024 - SETTEMBRE 2026



in convenzione con



UNIVERSITÀ
DEGLI STUDI
FIRENZE

DSG
DIPARTIMENTO DI
SCIENZE GIURIDICHE



Ordine degli Avvocati
di Firenze

Con il patrocinio di



ORDINE DEGLI
AVVOCATI DI MILANO



Ordine degli Avvocati
di Torino



ORDINE DEGLI
AVVOCATI
DI VERONA

In collaborazione con





Corso di alta formazione specialistica ufficialmente approvato dal Ministero della Giustizia (PDG del 19/02/2024) ai sensi dell'art. 7, comma 1, D.M. n. 144/2015, organizzato dalla Scuola nazionale di alta formazione specialistica del Comitato Italiano UIA - Union Internationale des Avocats (associazione forense specialistica maggiormente rappresentativa) in forza della Convenzione con il Dipartimento di Scienze Giuridiche dell'Università degli Studi di Firenze ed il Consiglio dell'Ordine degli Avvocati di Firenze in data 25-31/01/2024

COMITATO SCIENTIFICO

Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze, Coordinatrice del Corso*

Prof. Avv. Ugo Draetta, *Università Cattolica di Milano*

Prof. Avv. Fabrizio Marrella, *Università Cà Foscari, Venezia*

Avv. Alberto Pasino, *Foro di Trieste, Presidente Comitato nazionale italiano UIA*

Avv. Aldo Bulgarelli, *Foro di Verona*

Avv. Paolo Lombardi, *Foro di Torino, membro di nomina CNF*

COMITATO DI GESTIONE

Avv. Carlo Mastellone, *Direttore, Foro di Firenze, President-Elect UIA*

Avv. Lavinia Savini, *Segretario, Foro di Bologna, membro del Comitato di Presidenza UIA*

Avv. Corrado DeMartini, *Tesoriere, Foro di Roma, Past- President UIA*

Prof. Paola Lucarelli, *Università degli Studi di Firenze*

Avv. Cosimo Papini, *Foro di Firenze, membro di nomina CNF*

RELATORI

Avv. Massimo Audisio, *Foro di Milano, Consigliere dell'OIAD Observatoire International des Avocats; Componente del gruppo di studio per la redazione della Convenzione sulla professione di avvocato presso il CCBE - Comitato degli Ordini Forensi Europei*

Prof. Avv. Vicente Bagnoli, *Mackenzie University - Law School, Vicente Bagnoli Advogados, São Paulo*

Avv. Eric Balate, *Avocat aux Barreaux de Mons et de Lille, Président du comité déontologie du CCBE, Ancien Bâtonnier, Balate & Associés - Réseau*

Prof. Filip Balcerzak, *Adam Mickiewicz University in Poznań, SSW Pragmatic Solutions, Warsaw*

Avv. Piero Bellante, *Foro di Verona*

Prof. Paolo Bertoli, *Università degli Studi dell'Insubria*

Prof. Giacomo Biagioni, *Università degli Studi di Cagliari*

Prof. Avv. Paolo Biavati, *Università degli Studi di Bologna*

Prof. Leonardo Borlini, *Università Bocconi di Milano*

Prof. Avv. Fabio Bortolotti, *Foro di Torino, BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis, Presidente IDI - International Distribution Institute*

Avv. Silvia Bortolotti, *Foro di Torino, BBM Studi Legali associati Buffa, Bortolotti & Mathis*

Avv. Roberto Calabresi, *Foro di Firenze*

Avv. Benedetta Capiello, *Dipartimento di Diritto Pubblico Italiano e Sovranazionale, Università Statale di Milano*

Prof. Avv. Sergio Carbone, *Professore Emerito Università di Genova*

Avv. Andrea Carlevaris, *Foro di Roma, Bonelli Erede, Presidente AIA Assoc. Italiana Arbitrato, già Segretario Generale della Corte Internazionale di Arbitrato della Camera di Commercio Internazionale (ICC) di Parigi*

Avv. Enrico Castaldi, *Foro di Milano e Avocat au Barreau de Paris, Castaldi Partners*

Prof. Avv. Renzo Riccardo Cavalieri, *Università Cà Foscari, Venezia, Studio legale Bonelli Erede, Milano*

Nathalie Cazeau, *Cazeau & Associés, Parigi, Vice President of the UIA Commission on International sale of Goods*

Avv. Antonio Ciavatta, *Executive Counsel, Int. Trade Compliance & TPS Compliance Leader Baker Hughes, Firenze*

Prof. Avv. Roberta Clerici, *Università degli Studi di Milano Statale*

Avv. Emilio Cucchiara, *Partner Deloitte Legal*

Prof. Avv. Francesco D'Angelo, *Università degli Studi di Firenze*

Avv. Claudia Del Re, *Foro di Firenze, Professore a contratto Università degli Studi di Firenze*

Avv. Donato Di Campli, *Foro di Pescara, Tesoriere del Consiglio Nazionale Forense*

Avv. Stefano Dindo, *Foro di Verona, Dindo Zorzi & Associati*

Avv. Pierfrancesco C. Fasano, *Foro di Milano, Aria Grace Law CIC*

Avv. Antonio Fraticelli, *Foro di Bologna, Consigliere dell'Ordine, referente della Commissione Internazionale*

Avv. Gianluca Gambogi, *Foro di Firenze, Full Professor of Law in UPM Uni Internazionale Milano*

Avv. Mariaelena Giorcelli, *Presidente Commissione UIA Vendita Internazionale di Merce, Studio Legale Bortolotti, Mathis & Associati, Torino*

Avv. Jean-Marc Gollier, *Chair of CCBE Environment and Climate Change Committee/ Comité Environnement et changement climatique*

Prof. Massimiliano Granieri, *Università degli Studi di Brescia*

Avv. Michele Ius, *Group Head of Contracts - Danieli & C. Officine Meccaniche SpA*

- Prof. Avv. Andrea La Mattina, Bonelli Erede, Genova
- Prof. Nikos Lavranos, First Secretary General of EFILA, Co Editor in Chief of the European Investment Law and Arbitration Review
- Avv. Fabio Liguori, Foro di Milano, Studio Legale Nunziante Magrone
- Prof. Aldo Ligustro, Università degli Studi di Foggia
- Prof. Avv. Ettore Maria Lombardi, Università degli Studi di Firenze
- Avv. Paolo Lombardi, Foro di Torino, Past-President, UIA Private International Law Commission, ELEXI Studio Legale
- Prof.ssa Olivia Lopes Pegna, Università degli Studi di Firenze
- Avv. Eduardo Lorenzetti Marques, Studio Lorenzetti Marques, São Paulo, Milano, Buenos Aires, President, UIA Foreign Investment Commission
- Prof. Paola Lucarelli, Università degli Studi di Firenze
- Avv. Roberto Luzi Crivellini, Dindo Zorzi e Associati Studio legale, Verona
- Avv. Georgia Magno, VP & General Counsel, Industrial & Energy Technology, Baker Hughes
- Prof. Avv. Maria Chiara Malaguti, Presidente UNIDROIT
- Prof. Avv. Alberto Malatesta, Università Cattaneo-LIUC di Castellanza
- Susanne Margossian, Past-President, UIA International Sale of Goods Commission, General Counsel and Head of Legal Department, UP International, Geneva
- Prof. Avv. Fabrizio Marrella, Università Cà Foscari, Venezia
- Avv. Pietro Mastellone, Foro di Firenze
- Avv. Michael McIlwrath, MDisputes, Chair - Governing Body for Dispute Resolution Services ICC, Professore a contratto Università Bocconi
- Prof. Avv. Giovanni Meruzzi, Ordinario di Diritto commerciale dell'Università di Verona, Avvocato in Verona
- Avv. Giovanni Minuto, Bonelli Erede, Milano
- Avv. Arnaldo Mitola, Allen & Overy, Luxembourg
- Prof. Avv. Francesco Munari, Università degli Studi di Genova, Partner Deloitte Legal
- Prof Alberto Musso, Università di Bologna
- Avv. Mario Napoli, Foro di Torino, componente del CNF, membro della Commissione Deontologia del CNF
- Dr. Christoph Oertel, Maître en Droit (Paris I), LL.M. (Köln/Paris), Rechtsanwalt President, UIA Contracts Law Commission, Brüdermann Jahn Rechtsanwalts-gesellschaft mbH, Hamburg, Germany
- Prof. Avv. Lorenzo Federico Pace, Università degli Studi del Molise
- Avv. Marco Padovan, Foro di Milano
- Avv. Cosimo Papini, Foro di Firenze, Segretario dell'Ordine degli Avvocati di Firenze
- Avv. Alberto Pasino, Zunarelli Studio Legale Associato, Sede di Trieste, President, UIA Transportation Law Commission
- Patricia Peterson, Chartered Arbitrator, FCIArb, CEDR Accredited Mediator, Member of the Paris, Ontario and Quebec Bars, Solicitor of the Senior Courts of England and Wales
- Prof. Burghard Piltz, Prof. Burghard Piltz, Partner Piltz Legal, Berlino
- Avv. Gianluca Pojaghi, Foro di Milano
- Prof. Dr. Bernd Reimmüller, Past-President UIA, avvocato in Ginevra e Francoforte, Professore nella Università di Colonia, Lecturer, "Deutsche Anwalts Akademie" per Corsi di specializzazione in International Business Law
- Avv. Laura Ristori, Foro di Firenze, Studio Legale Associato Stanghellini Ristori Vigoriti
- James D. Rosener, Former President, UIA Corporate Law and Mergers & Acquisitions Commission, Pepper Hamilton LLP, New York
- Michal Roszak, Partner Berg & Moll International Lawyers, Kolejial Kancelaria Prawna, Warsaw Member of the UIA Commission on International Sale of Goods
- Avv. Maria Pia Sacco, Senior Advisor Pillar Two
- Prof. Francesco Salerno, Università di Ferrara
- Avv. Diego Saluzzo, Foro di Torino, Grande Stevens Studio Legale Associato
- Dr. Alfonso Santilli, Presidente Credimpex Italia
- Avv. Sylvain Savolainen, Partner, Savolainen Avocats, Ginevra
- Prof. Martijn Scheltema, Partner at Pels Rijcken, Professor Erasmus University School of Law, Rotterdam, co-chair of the European Model Clauses Project, The Hague, Netherlands
- Prof. Avv. Caterina Silvestri, Università degli Studi di Firenze
- Avninder Singh, Visiting professor with the International University College, Torino, Cicero Chambers, New Delhi
- Giovanni Spinelli, Managing Partner, Pavia & Harcourt LLP, New York
- Avv. Steven Sprague, Castaldi Partners Milano
- Aleksander Stawicki, Former President UIA Competition Law Commission, WKB Wiercinski, Kwiecinski, Baehr, Warsaw
- Ashu Thakur, Ashu Thakur & Associates Advocates & Solicitors, Mumbai
- Prof. Sara Tonolo, Università degli Studi di Padova
- Prof. Avv. Marco Torsello, Università degli Studi di Verona
- Prof. Chiara Tuo, Università degli Studi di Genova
- Avv. Alberto Venezia, Foro di Milano
- Prof. Anna Veneziano, Segretario Generale Aggiunto UNIDROIT
- Prof. Annamaria Viterbo, Università degli Studi di Torino
- Prof. Dr. Jean-Paul Vulliéty, Des Gouttes & Partners, Genève
- Avv. Paolo Zucconelli, Foro di Verona, Dindo Zorzi & Associati

STRUTTURA DEL CORSO

Corso biennale di **272 ore** complessive nell'arco di **28 mesi** suddivise in

- **20 moduli di 12 ore** ciascuno il terzo fine settimana del mese (8 ore il **venerdì h 09:30-13:30 e 14:30-18:30**, e 4 ore il **sabato h 09:30-13:30**);
- **2 moduli di 4 ore** di Legal English a cura del British Institute of Florence;
- 2 moduli ulteriori di 12 ore ciascuno in **forma di seminario, corso di formazione o altro eventi formativi di UIA Parigi** (www.uianet.org) **svolti all'estero**, in lingua inglese o francese, da scegliere (**uno per ciascun anno del biennio**) tra gli eventi calendarizzati da UIA Parigi ed "accreditati" a tal fine dal Comitato Scientifico della Scuola.

I moduli si potranno svolgere sia in lingua italiana che in lingua inglese.

Per l'iscrizione al Corso è necessaria la conoscenza dell'inglese almeno a livello B2.

Le lezioni "in presenza" si terranno a **Firenze** presso **Villa Ruspoli**, Piazza della Indipendenza 9, 50129 Firenze (**Scuola di Giurisprudenza dell'Università degli Studi di Firenze**) ed in videoconferenza interattiva con un tutor d'aula presso le sedi decentrate c/o gli Ordini degli Avvocati "soci collettivi" dell'UIA o altre sedi dedicate a **Milano, Roma, Torino e Verona** (da confermare comunque anche in dipendenza del numero minimo di iscritti presso ogni sede locale).

Le prove **intermedie e finali, scritte ed orali**, si svolgeranno **interamente in presenza presso la sede di Firenze**.

La piattaforma utilizzata per le lezioni a distanza assicurerà il report di ingresso e uscita dalle aule virtuali, con una preventiva identificazione degli specializzandi ai quali verranno fornite credenziali personali.

La frequenza è obbligatoria dovendosi assicurare la «misura minima dell'ottanta per cento della durata del corso» (art. 7, comma 12, lett. d) D.M. 144/2015).

Il Comitato di gestione si riserva di non attivare il Corso in caso di mancato raggiungimento del numero minimo complessivo di 50 iscritti.

CONSEGUIMENTO DEL TITOLO DI "AVVOCATO SPECIALISTA"

Il presente Corso di alta formazione specialistica della durata di 28 mesi è conforme ai criteri previsti dall'art. 7, comma 12 D.M. 144/2015 come attestato dall'autorizzazione del Ministero della Giustizia con PDG del 19/02/2024 ai sensi dell'art. 7, comma 1, D.M. cit.

Il titolo di avvocato specialista è conferito dal Consiglio Nazionale Forense ex art. 2, comma 2 D.M. 144 cit. La frequenza al Corso ed il superamento delle prove intermedia e finale costituiranno requisiti per la presentazione della domanda al Consiglio Nazionale Forense ai fini del conferimento del titolo di avvocato specialista.

Pertanto all'esito del superamento delle prove, scritte e orali, al termine di ciascun anno di corso, ex art. 7 comma 12 lettera e) D.M. cit. volte ad accertare l'adeguato livello di preparazione del candidato, per conseguire il titolo di avvocato specialista nel Settore del Diritto Internazionale, l'interessato dovrà presentare domanda presso il Consiglio dell'Ordine di appartenenza ex art. 6 D.M. cit. che, verificata la regolarità della documentazione, la trasmette al Consiglio Nazionale Forense; il CNF provvede direttamente comunicando il conferimento del titolo all'istante ed al COA di appartenenza, ai fini dell'iscrizione negli elenchi di cui all'articolo 5, senza la necessità del superamento di altre prove.

FINALITÀ E METODOLOGIA DIDATTICA DEL CORSO

Il programma del corso costituisce alta formazione specialistica nel Settore del Diritto Internazionale ex art. 3 c. 1 lett. f) DM 144/2015 integrato dal DM 163/2020)

Il corso di specializzazione persegue le seguenti generali **finalità**:

- a) sviluppo della formazione specialistica dell'avvocato che consente di conseguire una competenza tale da garantire all'assistito la più efficace assistenza tecnica sia giudiziale sia stragiudiziale nel settore del diritto commercio internazionale, assicurando al cliente la miglior consulenza specializzata;
- b) la trattazione di argomenti sia di diritto sostanziale che di diritto processuale;
- c) l'acquisizione di conoscenze teoriche e pratiche mediante approfondimento, a carattere avanzato, di temi, anche interdisciplinari, connessi all'attività pratica;
- d) l'approfondimento delle previsioni di cui al vigente Codice deontologico forense nonché in materia di deontologia a livello europeo ed internazionale;
- e) lo svolgimento di lezioni non soltanto frontali, ma che garantiscano l'interattività e la partecipazione attiva degli specializzandi.

METODOLOGIA DIDATTICA

Il programma prevede una **Parte Generale** di durata non inferiore a 12 mesi e una **Parte Speciale** anch'essa non inferiore a 12 mesi, destinata all'approfondimento di temi comunque afferenti allo specifico settore di specializzazione.

È prevista una «didattica frontale» complessivamente di 160 ore delle quali 80 nella Parte Generale e 80 nella Parte Speciale oltre a 8 ore di lezione di Legal English svolte in formato laboratorio pratico all'inizio del primo anno.

Ogni modulo è suddiviso in una parte di **didattica frontale (8 ore)** ed una parte **(4 ore) riservata a studio di casi ed esercitazioni** (discussione individuale o di gruppo di casi pratici, esercitazioni scritte, simulazioni di procedimenti giudiziari ed extragiudiziari - per queste ultime, anche acquisendo la conoscenza delle tecniche di negoziazione e di mediazione), favorendo l'acquisizione della capacità di applicare le conoscenze sotto il profilo pratico, con particolare riferimento alla risoluzione di questioni e casi, anche a carattere complesso.

La didattica sposa un approccio in grado di coniugare metodologie di carattere tradizionale (quali le lezioni frontali, le discussioni, l'analisi di casi, le simulazioni) anche con metodologie di tipo innovativo (quali ad es. attività di carattere laboratoriale ed esperienziale, se possibile altresì sfruttando il potenziale di risorse online, applicazioni e tecnologie dedicate alla didattica).

Per assicurare l'interattività nel processo di apprendimento e la partecipazione attiva degli specializzandi, sono previsti momenti di discussione e confronto con il docente, in forma individuale e di gruppo. Inoltre, all'interno dei programmi viene dedicato un congruo numero di ore di lezione ad attività di carattere pratico, finalizzate a sviluppare e testare la capacità di applicare le conoscenze acquisite: in particolare, **analisi e risoluzione di quesiti e casi, esercitazioni, simulazioni processuali, redazione di atti e contratti, in forma individuale o di gruppo.**

Il programma include **profili di diritto sostanziale e di diritto processuale, deontologia e ordinamento professionale; logica e ragionamento giuridico; interpretazione** (es. legge, negozio, sentenza), **ricerca legale; - scrittura giuridica** (tecniche di redazione di atti e di contratti internazionali); - **linguaggio giuridico** (anche nella lingua inglese); - **tecniche di argomentazione e discussione.**



PROGRAMMA

PRIMO ANNO

PARTE GENERALE

MODULO N. 1 - 12 ore

Maggio 2024

Venerdì 17 maggio 2024 (8h)

Sabato 18 maggio 2024 (4h)

DEONTOLOGIA E ORDINAMENTO PROFESSIONALE IN AMBITO EUROPEO ED INTERNAZIONALE - SVILUPPI E CRITICITÀ

MODULO N. 2 - 12 ore

Giugno 2024

Venerdì 21 giugno 2024 (8h)

Sabato 22 giugno 2024 (4h)

**LE NORME QUADRO DEL DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE
LE ORGANIZZAZIONI ECONOMICHE INTERNAZIONALI E LE FONTI INTERNAZIONALI DEL DIRITTO DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE**

MODULO N. 3 - 12 ore

Settembre 2024

Venerdì 20 settembre 2024 (8h)

Sabato 21 settembre 2024 (4h)

IL DIRITTO INTERNAZIONALE DEGLI INVESTIMENTI DIRETTI ESTERI

MODULO N. 4 - 12 ore

Ottobre 2024

Venerdì 18 ottobre 2024 (8h)

Sabato 19 ottobre 2024 (4h)

LE NORME DI DIRITTO INTERNAZIONALE PRIVATO E PROCESSUALE

PROGRAMMA

MODULO N. 5 - 12 ore

Novembre 2024

Venerdì 22 novembre 2024 (8h)

Sabato 23 novembre 2024 (4h)

**LA LEGGE APPLICABILE ALLE OBBLIGAZIONI CONTRATTUALI ED EXTRA-CONTRATTUALI:
REGOLAMENTI ROMA I E ROMA II**

MODULO N. 6 - 12 ore

Gennaio 2025

Venerdì 17 gennaio 2025 (8h)

Sabato 18 gennaio 2025 (4h)

LA REDAZIONE DEL CONTRATTO INTERNAZIONALE FRA TECNICHE E PROBLEMI

MODULO N. 7 - 12 ore

Febbraio 2025

Venerdì 21 febbraio 2025 (8h)

Sabato 22 febbraio 2025 (4h)

IL DIRITTO APPLICABILE DALLA FISILOGIA ALLA PATOLOGIA DEL RAPPORTO

MODULO N. 8 - 12 ore

Marzo 2025

Venerdì 21 marzo 2025 (8h)

Sabato 22 marzo 2025 (4h)

IL CONTRATTO DI VENDITA INTERNAZIONALE

MODULO N. 9 - 12 ore

Aprile 2025

Venerdì 11 aprile 2025 (8h)

Sabato 12 aprile 2025 (4h)

I CONTRATTI DI INTERMEDIAZIONE E DISTRIBUZIONE COMMERCIALE



PROGRAMMA

MODULO N. 10 - 12 ore

Maggio 2025

Venerdì 16 maggio 2025 (8h)

Sabato 17 maggio 2025 (4h)

IL TRASPORTO INTERNAZIONALE DELLE MERCI

IL CONTRATTO INTERNAZIONALE REGOLATO DAL DIRITTO INGLESE

Giugno 2025

Venerdì 20 giugno 2025

VALUTAZIONE INTERMEDIA

SECONDO ANNO

PARTE SPECIALE

MODULO N. 11 - 12 ore

Settembre 2025

Venerdì 19 settembre 2025 (8h)

Sabato 20 settembre 2025 (4h)

LA REDAZIONE DEL CONTRATTO INTERNAZIONALE (APPROFONDIMENTO)

DIGITALIZZAZIONE E CONTRATTI DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE CONTRATTI DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE E DIRITTI UMANI

MODULO N. 12 - 12 ore

Ottobre 2025

Venerdì 17 ottobre 2025 (8h)

Sabato 18 ottobre 2025 (4h)

IL CONTRATTO DI VENDITA INTERNAZIONALE (APPROFONDIMENTO)

PROGRAMMA

MODULO N. 13 - 12 ore

Novembre 2025

Venerdì 21 novembre 2025 (8h)

Sabato 22 novembre 2025 (4h)

I CONTRATTI PER L'ESECUZIONE DI OPERE O SERVIZI: APPALTO INTERNAZIONALE, RETI COMMERCIALI, SUB-FORNITURA INTERNAZIONALE E SUPPLY CHAIN, JOINT VENTURE

MODULO N. 14 - 12 ore

Gennaio 2026

Venerdì 23 gennaio 2026 (8h)

Sabato 24 gennaio 2026 (4h)

REGIMI DI GARANZIA E MODELLI DI PAGAMENTO NEI CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI - CONTRATTI DI FINANZIAMENTO INTERNAZIONALI E CREDITO ALL'ESPORTAZIONE

MODULO N. 15 - 12 ore

Febbraio 2026

Venerdì 20 febbraio 2026 (8h)

Sabato 21 febbraio 2026 (4h)

CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI E PROPRIETÀ INTELLETTUALE

MODULO N. 16 - 12 ore

Marzo 2026

Venerdì 20 marzo 2026 (8h)

Sabato 21 marzo 2026 (4h)

APPROFONDIMENTO SULLA GESTIONE DEL CONTENZIOSO COMMERCIALE INTERNAZIONALE DAVANTI AL GIUDICE NAZIONALE, LE CORTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI



PROGRAMMA

MODULO N. 17 - 12 ore

Aprile 2026

Venerdì 17 aprile 2026 (8h)

Sabato 18 aprile 2026 (4h)

APPROFONDIMENTO SULLA GESTIONE DEL CONTENZIOSO COMMERCIALE INTERNAZIONALE: NEGOZIAZIONE, MEDIAZIONE ED ARBITRATO INTERNAZIONALE

MODULO N. 18 - 12 ore

Maggio 2026

Venerdì 22 maggio 2026 (8h)

Sabato 23 maggio 2026 (4h)

DIRITTO DELLA CONCORRENZA E CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI

MODULO N. 19 - 12 ore

Giugno 2026

Venerdì 19 giugno 2026 (8h)

Sabato 20 giugno 2026 (4h)

PROFILI DI RILEVANZA PUBBLICISTICA NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE: PROFILI DI DIRITTO FISCALE, DOGANALE, NORMATIVA ANTICORRUZIONE, SANZIONI ECONOMICHE E MISURE DI CONTRASTO AL TERRORISMO

MODULO N. 20 - 12 ore

Settembre 2026

Venerdì 18 settembre 2026 (8h)

Sabato 19 settembre 2026 (4h)

**FOCUS PAESE
CINA, INDIA, STATI UNITI, BRASILE
INVESTIMENTI ESTERI**

Ottobre 2026

Venerdì 16 ottobre 2026

VALUTAZIONE FINALE

**TERMINE ULTIMO PER LE ISCRIZIONI
30 APRILE 2024**

PER ULTERIORI INFORMAZIONI
si invita a contattare la Segreteria Organizzativa:

MJ Eventi

Tel. 055 576856

E-mail: corsibiennali@mjeventi.it

www.uciatoitaliano.org

A silhouette of a person in a suit standing on a tall stack of books. The background is a cityscape with tall buildings under a blue sky. The entire image has a blue tint.